

Wir suchen für einen unserer wichtigsten Kunden einen:

Senior Consultant/ Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

(1122)

Deine Aufgaben:

Vertrieb & Kundenbetreuung (ca. 50%)

- **Neukundenakquise:** Sie identifizieren eigenständig B2B-Kunden in Ihrer Region, sprechen Entscheider aktiv an und bauen Ihr eigenes Kundennetzwerk auf.
- **Bedarfsanalyse & Beratung:** Sie beraten Unternehmen auf Augenhöhe zu deren Personalengpässen und kalkulieren maßgeschneiderte Angebote.
- **Kundenpflege:** Sie betreuen bestehende Kundenunternehmen langfristig und entwickeln die Zusammenarbeit strategisch weiter.

Recruiting & Personalmanagement (ca. 50%)

- **Kandidatensuche (Sourcing):** Sie schalten Stellenanzeigen, nutzen Active Sourcing in Business-Netzwerken (LinkedIn/XING) und nutzen Jobbörsen, um passende Talente zu finden.
- **Auswahlprozess:** Sie führen Telefoninterviews sowie strukturierte Vorstellungsgespräche und erstellen aussagekräftige Profile für Ihre Kunden.
- **Mitarbeiterbetreuung:** Sie sind der direkte Ansprechpartner für die von Ihnen eingestellten externen Mitarbeiter (vom Onboarding über die Einsatzbegleitung bis hin zur Personalentwicklung).

Dein Profil:

- **Berufserfahrung:** Sie bringen Erfahrung im B2B-Vertrieb, im Recruiting oder idealerweise bereits als Personaldisponent in der Zeitarbeit/Personalvermittlung mit.
- **Quereinstieg möglich:** Auch Verkaufstalente aus anderen Dienstleistungsbranchen (z. B. Hotellerie, Automobilvertrieb, Immobilien) mit HR-Affinität sind herzlich willkommen.
- **Kommunikationsstärke:** Sie besitzen Fingerspitzengefühl im Umgang mit Bewerbern und gleichzeitig Durchsetzungsvermögen sowie Verhandlungsgeschick bei Geschäftskunden.
- **Organisationstalent:** Multitasking ist für Sie kein Fremdwort – Sie behalten auch bei hoher Dynamik den Überblick über offene Vakanzen und Kundenanfragen.

Was bieten wir?

- Unbefristete Festanstellung
- persönlichen Betreuung
- Tarifliche und nach Qualifikation übertarifliche Vergütung
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Ziel ist: **Übernahme durch Kundenbetrieb**

Die STEPPS Projekt & Personal Service GmbH ist ein modernes Unternehmen mit Niederlassung in Coburg. Höchster Anspruch der Firma STEPPS ist die Zufriedenstellung von Bewerbern, Mitarbeiter und regionalen Kundenunternehmen durch passende Bewerbervorauswahl, langfristige Einsätze mit der Option auf Übernahme sowie tarifliche und übertarifliche Vergütung.

Mit STEPPS zu deinem Traumjob !

Ronny Dähne

STEPPS Projekt & Personal Service GmbH

Eichhofweg 3

96450 Coburg

0151 / 64 96 52 30

ronny.daehne@stepps-gruppe.com

www.step-ps.de

[Impressum](#)

